

EuroComfort Group / Lück

Ralf Werner neuer Vertriebsleiter

Dienstag, 23.08.2022

Ralf Werner wird mit Wirkung zum ersten September neuer Vertriebsleiter für den Bereich Möbelhandel bei der Lück GmbH & Co. KG. Diese Gelegenheit nutzt das Unternehmen, das zu EuroComfort Group gehört, zur Neustrukturierung und Bündelung der Vertriebsaktivitäten.

„Besondere Zeiten erfordern besondere Maßnahmen“, erklärt Thomas Bußkamp, CEO EuroComfort Group die Entscheidung. „Vertrieblich die Bereiche Polstermöbel und Matratzen zu vereinen, ist nahe liegend. Mit Ralf Werner haben wir die richtige Wahl getroffen, er kennt sich in allen Segmenten bestens aus.“

Ralf Werner ist kein Unbekannter in der Branche, sondern blickt bereits auf mehr als 20 Jahre Berufserfahrung zurück. Er kennt Lück und die EuroComfort Group von der Pike auf. Als Prokurist verantwortet er seit mehreren Jahren den Vertriebsbereich Matratzen und Lattenroste und verfügt darüber hinaus über vielfältige Erfahrungen unter anderem in den Segmenten Polstermöbel, Boxspring- und Polsterbetten.

Ralf Werner tritt die Nachfolge des langjährigen Vertriebsleiters Möbelhandel Manfred Merten an. Seit Oktober 2013 war Manfred Merten für den Polstermöbelhersteller Ewald Schillig und nach der Übernahme der Marken- und Modellrechte durch das Unternehmen Lück auch weiterhin in gleicher Funktion tätig. Der Branchenkenner bleibt dem Unternehmen weiterhin verbunden und wird das Vertriebsteam beratend unterstützen.

Mit der Personalie gibt sich Lück ab September 2022 auch eine neue Vertriebsstruktur, bei der alle Vertriebsaktivitäten der Produktgruppen Matratzen, Lattenrahmen, Betten und Polstermöbel unter der neuen Leitung von Ralf Werner gebündelt werden. Das Möbelteam komplettiert dabei Alexander Ernsting als langjähriger Vertriebsleiter und Produktmanager für die Produktgruppen Boxspring- und Polsterbetten. Die Kundenbetreuung vor Ort wird in Deutschland, Österreich und der Schweiz von insgesamt acht Reisenden im Außendienst unterstützt.

„Unser Ziel ist, unsere Kunden bei den kommenden Herausforderungen bestmöglich zu unterstützen, die Zusammenarbeit zu intensivieren um gemeinsam maßgeschneiderte Lösungen und Konzepte zu entwickeln. Wir wollen aktiv Kooperationen und Kundenbeziehungen stärken und ausbauen.“ fasst Ralf Werner seine Ambitionen zusammen.

Ralf Werner neuer Vertriebsleiter