

Remira Group

Ausbau des Partnerprogramms

Freitag, 21.10.2022

Softwarelösungen für die Supply Chain und den Omnichannel-Commerce zählen heute zu den großen Wachstumsmärkten der IT-Branche. Mit einem neu strukturierten Partnerprogramm möchte das Unternehmen Remira IT-Dienstleistern sowie System- und Beratungshäusern ab sofort den Einstieg in diese Geschäftsfelder ermöglichen.

Remira bietet ein Komplettangebot an Best-of-Breed-Lösungen für Handels-, Logistik- und Produktionsunternehmen aller Branchen an.

Der Softwareanbieter will mit KI-gestützten Lösungen den technologischen Fortschritt der Kunden fördern.

Das neue Programm basiert standardmäßig auf einem vierstufigen Modell: Von der Leadpartnerschaft über die Stufe des Resellers bis hin zum Implementierungspartner, stehen zahlreiche Möglichkeiten zur Verfügung. Zudem können Partner auch Mitglied im neuen Remira Cloud Club werden, in dem das Unternehmen seine Software-as-a-Service-Lösungen zusammenfasst.

„Mit unserem Partnerprogramm können IT-Unternehmen die boomenden Märkte von Supply Chain und E-Commerce mit führenden Softwarelösungen erschließen“, erklärt Florian Alms, Team Lead Partnermanagement bei Remira. „Als Remira-Partner erhalten Unternehmen Zugang zu einem breiten Produktportfolio entlang der gesamten Wertschöpfungskette, das Kunden zu Wettbewerbsvorteilen und einem größeren wirtschaftlichen Erfolg verhilft.“

Ausbau des Partnerprogramms

Links

- [Remira](#)