

Störmer Küchen

Komplettiert Führungsmannschaft

Dienstag, 03.09.2019

Ab sofort erweitern Thomas Klee (Foto) und Erik Beneke das Führungsteam bei der Störmer GmbH & Co. KG Möbelfabrik.

Thomas Klee, ehemals Geschäftsführer bei Rational Küchen, startet bei Störmer neu im Vertrieb. Gemeinsam mit Geschäftsführer Christoph Fughe und Thorben Wiedemann als heutige Vertriebspitzen des Unternehmens, soll Klee im Zusammenspiel mit beiden besonders im Export seine Erfahrungen ausspielen.

„Thomas Klee kann das Thema ‚Villeroy & Boch Küche‘ durch seine langjährige Markenerfahrung und seine internationalen Kontakte perfekt ergänzen. Mit Thorben Wiedemann haben wir im Bereich Marketing, Vertrieb und Innovationen einen sehr starken und motivierten Mitarbeiter, der unser Unternehmen ganzheitlich in diesen Bereichen beeinflusst. Mit Thomas Klee holen wir die notwendige Vertriebs- und Ländererfahrung dazu, die uns auch für eine erfolgreiche Einführung der Villeroy & Boch Kollektion unterstützt“, so der geschäftsführende Gesellschafter Fughe.

Gleichzeitig beendet Störmer die Ära der unternehmensfremden Berater, die in den vergangenen Jahren bei der Einführung des ERP Systems Insight 2020 unterstützt und den Finanzbereich betreut haben.

Mit dem Einstieg von Investor Partners ist der Finanzbereich neu strukturiert worden und bekommt jetzt mit Erik Beneke einen neuen kaufmännischen Leiter. Beneke verfügt bereits über Küchenerfahrung, da er in der Wellmann Gruppe maßgeblich bei der SAP Einführung involviert war. Beneke soll bei Störmer die finanzielle Sicherheit überwachen und darüber hinaus mit den Mitteln des neuen ERP-Systems die notwendigen Controllinginstrumente für das zukünftige Wachstum einführen.

In diesem Zuge endet zum 30. September auch die einjährige Geschäftsführertätigkeit von Guido Lipinski, der den Bereich seit 2018 unterstützt hatte.

„Es waren keine einfachen Jahre und wir mussten mächtig kämpfen, um unser Ziel zu erreichen. Jetzt aber können alle Mitarbeiter stolz auf ein Unternehmen blicken, welches mit einer modernen Fertigung, einem brandneuen ERP-System und mit guten und zukunftsorientierten Vertriebsthemen Lust an partnerschaftlichen Kundenbeziehungen hat“, so Fughe. „Die Investitionen der Branche gehen in Ausweitungen der Produktionen – unsere Investitionen haben sich auf die Modernität des Fertigungssystems fokussiert. ‚Schreinerhandwerk in industrieller Fertigung‘ – das ist unsere Antwort auf immer größer werdende Produktions-Massen-Monster-Fertigungen. Überzeugen Sie sich von den neuen Störmer Vertriebsthemen zur Hausmesse und blicken Sie mit uns nach vorne.“

Komplettiert Führungsmannschaft

Links

- [Störmer Küchen](#)